

IN THE FOREST

JOHN DEERE FORESTRY • REVISTA CLIENTULUI 1/2021 RO

Lauri Autio îi
ajută pe clienții din
întreaga lume

Combinăția câștigătoare:
1070G cu un cap de recoltare
H212 și IBC

H424 – testat intens
și aprobat

26,400

ACEASTA ESTE CIFRA CARE INDICĂ NUMĂRUL BUȘTENILOR CE POT FI PROCESAȚI ÎNTR-UN AN CU IBC.*

Recoltarea arborilor cu diametru mic este adesea solicitantă pentru operator, deoarece implică de obicei mutarea capului de recoltare spre arbore mai des decât la recoltarea pentru regenerare. Cu IBC, controlul brațului este precis, rapid și ușor, deoarece operatorul se poate concentra mai degrabă asupra controlării brațelor de prindere decât asupra mișcărilor articulației brațului. Senzorii din sistemul inteligent de control citesc poziția capului de recoltare, iar algoritmi ajustează traiectoria brațului, ajustându-se automat pentru mișcarea către arbore și a încărcăturii din brațele de prindere a bușteanului.

IBC îmbunătățește nu doar capacitatea de lucru a operatorului, dar există și o creștere clară a productivității.

„Cu IBC, pot procesa în medie cu 10-15 bușteni mai mult pe oră, decât fără el”, estimează Janne Junnonen de la compania de exploatare forestieră Lamerit Oy. Citiți povestea completă de la pagina 4.

*Calcul bazat pe un plus de 15 bușteni pe oră, 8 ore pe zi, o medie de 220 zile lucrătoare pe an.

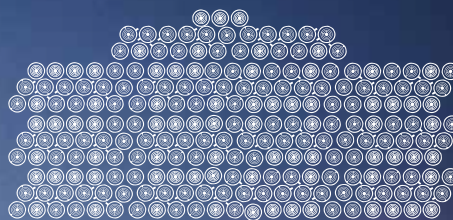
15 TRUNCHIURI ÎN PLUS PE ORĂ,



8 ORE PE ZI



O MEDIE DE 220 ZILE LUCRĂTOARE PE AN



Caz

1070G este potrivirea perfectă
pentru Lamerit Oy 4

Prezentarea lui Timo Ylänen,
noul VP Worldwide Forestry
al companiei John Deere 10

1010G: aduce agilitate
în exploatarea forestieră 14

Noile geamuri RENCRAFT®
cu strat de acoperire
super rezistent 18

Caz

Testarea noului cap de
recoltare H424 20

Noutăți dealeri 23



ÎN PĂDURE este o revistă cu drepturi de autor publicată bianual în engleză, finlandeză, franceză, germană, poloneză, portugheză, română, spaniolă și suedeză. Tirajul revistei este de aproximativ 30.000. Toate articolele din această revistă au fost scrise, selectate și editate cu mare atenție. Opiniile exprimate sunt cele ale autorilor și nu pot fi considerate declarații făcute de compania John Deere și nici nu constrâng sau obligă în vreun fel compania John Deere. John Deere își rezervă dreptul de a modifica specificațiile și designul produselor descrise în această revistă, fără vreo notificare prealabilă. Compania John Deere nu își asumă nicio răspundere pentru eventualele erori și omisiuni.

• ISSN 1795-2573 • EDITOR John Deere Forestry Oy,
P.O. Box 474, 33101 Tampere, Finlanda,
www.JohnDeere.co.uk

• SCHIMBĂRI DE ADRESĂ ȘI ABONĂRI la
InTheForest@JohnDeere.com

• EDITOR ȘEF Elina Suuriniemi
• REDACȚIE ȘI MACHETARE Avidly, Helsinki, Finlanda
• TIPĂRIT de Offset Ulonen Oy, Tampere, Finlanda
• Imagine copertă, John Deere

UTILIZĂM HÂRTIE DE TIPĂRIT ETICHETATĂ ECOLOGIC

Lebăda este eticheta oficială Nordic Ecolabel, introdusă de Consiliul Nordic de Miniștri. Viziunea Nordic Swan Ecolabel este o societate sustenabilă, în care generațiile viitoare pot beneficia de aceleași condiții și oportunități ca și noi înșine. Un pas important către această viziune este pentru noi toți, cu ajutorul etichetării ecologice, să alegem cele mai ecologice produse.

Sigla lebedei indică faptul că un produs reprezintă o bună alegere ecologică. Simbolul verde este disponibil pentru aproximativ 60 de grupe de produse pentru care se simte necesitatea unei etichetări ecologice și care va fi benefic. În aceste zile, totul, de la detergentii de spălat la mobilier și hoteluri, pot purta eticheta Swan.



Sami Kulmala
Manager,
Marketing și
Vânzări dealeri

26,400 este o cifră mare.

La ce se referă și de ce o aducem în discuție?

IBC este acum disponibil pentru toate utilajele de recoltat bușteni, inclusiv pentru cel mai mic model de harvester. Controlul inteligent al brațului este o caracteristică excelentă pentru operatori. În loc să controleze diferitele secțiuni ale brațului, operatorul se poate concentra doar pe controlul greiferului forwarder-ului sau pe capul harvester-ului. Diferitele secțiuni ale brațului sunt controlate automat, iar amortizarea electronică a capătului atenuează mișcările pentru întinderea maximă. Acest fapt reduce stresul pe braț și pentru operator. Și asigură astfel un proces de lucru facil și confortabil. IBC este precis. Și ușor de utilizat. Primele răriri implică mai multe apucări de arbori decât în cazul tăierilor finale. Precizia și ușurința de utilizare își dovedesc cu adevărat importanța încă de la primele răriri. În articolul de la pagina patru, clienții noștri relatează că IBC le permite să proceseze cu ușurință cu 10-15 mai mulți bușteni pe oră.

Confortul este esențial pentru operatori. Ajută la reducerea oboselii și la menținerea vigilenței la locul de muncă. Performanța de lucru devine constantă și lipsită de erori. Productivitatea îmbunătățită este un alt beneficiu. Și mai este ceva observat de clienții noștri: deja 90% dintre utilajele forestiere fabricate în Joensuu sunt echipate cu IBC. Iar IBC este, de asemenea, un sistem pe care îl vom îmbunătăți în continuare; de fapt, vom introduce noi caracteristici în viitorul apropiat. Vom continua să investim în tehnologie și inovații pentru a susține productivitatea și profitabilitatea clienților noștri pentru întregul ciclu de viață al utilajului.

Deci, la ce se referă cifra 26,400? Este vorba de numărul anual suplimentar de arbori pe care un utilaj echipat cu IBC îl poate procesa.

“Are tot
ce trebuie pentru răriri”





Antreprenorul Janne Junnonen a testat un utilaj 1070G echipat cu un cap de recoltare H212 și IBC, și a fost impresionat de capacitățile acestuia.

TEXT: MARIA LATOKARTANO, FOTOGRAFII: KARI MERIKANTO

Janne Junnonen a răspuns la telefon în iulie. La celălalt capăt era Sami Hörkkö de la testarea produselor John Deere. Acesta dorea să afle dacă Junnonen ar fi interesat să testeze un harvester 1070G echipat cu un cap de recoltare H212 și IBC.

„Am fost imediat interesat. Testasem utilajele John Deere în trecut. Este interesant să afli ce apare nou pe piață - și, în același timp, ai ocazia să-ți exprimi părerea despre noile inovații”, spune Junnonen.

Janne Junnonen deține compania forestieră Lamerit Oy, înființată în 1996. Recoltează arbori din zona de sud-est a Finlandei, aproape de granița cu Rusia. Compania deține două harvestere și patru forwardere. Dacă se include și subcontractanții, numărul utilajelor din flotă urcă la opt. Toate utilajele proprii ale companiei sunt marca John Deere.

1070G: putere suficientă pentru a face față și arborilor mai mari

Perioada de testare de șase săptămâni convenită cu Hörkkö a început în luna august. De îndată ce John Deere a adus harvesterul la Lappeenranta, Junnonen a preluat utilajul pentru un test.

1070G este cel mai mic model de harvester produs de compania John Deere. Chiar dacă este un utilaj cu șase roți, este în mod clar mai scurt, mai îngust și mai ușor decât fratele său mai mare - 1170G -, agilitatea îl face ideal pentru răiri.



Cu toate acestea, clasificarea modelului 1070G ca un mic harvester pentru primele răriri nu face dreptate utilajului. Acest lucru a fost observat de Junnonen în timpul testului său inițial.

„Mai întâi am încercat utilajul 1070G la rărirea unei păduri de pini. Chiar dacă harvesterul a fost conceput mai ales pentru primele răriri, acesta poate doborî și arbori mai mari.”

H212: tot ce este necesar pentru răriri

Daunele din timpul recoltării reprezintă întotdeauna un risc la răriri. Problema este și mai pronunțată în pădurile dense unde spațiul de lucru și vizibilitatea sunt limitate. Noul cap de recoltare H212 al companiei John Deere a fost conceput pentru a rezolva în special această problemă.

Dimensiunile capului H212 aduc agilitate deplasării, chiar și în cazul rărilor dense. Graiferul 2WD permite un pachet strâns, iar rolele care se deplasează lateral fac posibilă tăierea ramurilor fără efort, chiar și în cazul trunchiurilor curbe.

„H212 are tot ce este necesar pentru răriri. Este ușor și îngust, alimentarea este rapidă iar ferăstrăul funcționează bine”, enumeră Junnonen.

În proiectare au fost luate în considerare productivitatea și siguranța operatorului. Întreținerea zilnică a capului de recoltare

„H212 are tot ce este necesar pentru răriri.”



H212 se poate realiza într-o singură poziție, cu capul de recoltare ridicat.

„Toate accesoriile de gresare sunt accesibile, iar strângerea și slăbirea lanțului de ferăstrău se poate realiza fără unelte.”

Odată ce te-ai obișnuit cu IBC, nu mai vrei să mai renunți la el

Punct de reper esențial în tehnologia utilajelor forestiere, Intelligent Boom Control (IBC), al companiei John Deere, a fost lansat pentru forwardere în 2013 și pentru primele harvestere în 2017. Acum este disponibil și pentru utilajul 1070G.

Senzorii din sistemul inteligent de control citesc poziția capului de recoltare, iar algoritmi ajustează traiectoria brațului, ajustându-se automat pentru mișcarea către arbore și sarcina din braț.

Amortizarea electronică a capătului brațului lucrează ca funcția de închidere ușoară a sertarelor unui dulap de bucătărie. Utilajul detectează automat când brațul se apropie de întinderea maximă și încetinește mișcarea în avans. Funcționarea devine mai constantă și mai lină, și reduce stresul asupra întregului braț. „Mulți dintre cei care s-au obișnuit cu IBC nu mai vor să lucreze fără el.”

Cu 15 bușteni mai mult pe oră

Recoltarea arborilor cu diametru mic este adesea solicitantă pentru operator, deoarece implică de obicei deplasarea capului harvesterului în arbore mai des decât în cazul recoltării pentru regenerare. IBC facilitează munca operatorilor și le îmbunătățește capacitatea de lucru.

Există, de asemenea, o îmbunătățire evi-

dentă a productivității muncii.

„Cu IBC, pot procesa în medie cu 10-15 bușteni mai mult pe oră decât fără el”, notează Junnonen.

Potrivit lui Timo Ylänen, vicepreședinte, Worldwide Forestry, Deere & Company, clienții au observat avantajele IBC și acesta este instalat pe nouă din zece utilaje forestiere, la fabrica John Deere Joensuu.

Noul material al geamurilor îmbunătățește siguranța muncii

Cabina harvesterului trebuie să protejeze operatorul nu doar de căderea ramurilor, ci și de așchiile rezultate în urma tăierii cu ferăstrăul. În același timp, vizibilitatea trebuie să fie, pe cât posibil, cât mai neobstrucționată. John Deere a introdus geamuri conforme ISO 21876 pentru utilajele sale forestiere în martie 2020. Noile geamuri din policarbonat sunt mai durabile și au o capacitate îmbunătățită de a rezista substanțelor chimice și fluidelor de spălare. Și nu se zgârie ușor.

Geamul din față al cabinei rotative și geamul din spate al cabinei fixe ale forwarderului sunt cu aproape 50% mai groase decât înainte.

„În timpul derulării testului, noul material al geamului s-a dovedit promițător. Se pare că materialul mai gros a îmbunătățit și mai mult izolarea fonică a cabinei”, spune Junnonen.

Note mari pentru cooperare

Junnonen aplaudă excelența cooperare cu compania John Deere.

„Colaborarea a fost foarte bună - am primit tot ajutorul de care aveam nevoie.

Apreciez foarte mult durabilitatea utilajelor John Deere. Nu poți reuși în această afacere fără utilaje fiabile.”

Lamerit Oy

Director executiv:

Janne Junnonen

An de înființare: 1996

Domeniu de activitate:

Exploatare forestieră

Cifra de afaceri: 812.000 Euro (2019)

Angajați: 7



1070G

- Braț: 180S
- Raza de acțiune (m): 8,6/10/10,8
- Cuplu de ridicare brut, (kNm): 143
- Capete de recoltare: H413, H424, H212
- Motor: John Deere 6068, 6,8 l
- Roți: ambele cu 4 și 6 roți
- Dimensiuni: 1070G 4 roți: lungime 6,50 m, lungime pt. transport 11,5 m, lățime 2,6 m, masa min. 15 200 kg. 1070G 6 roți: lungime 6,99 m, lungime pentru transport 11,5 m, lățime 2,6 m, masa min. 16000 kg
- Cabină rotativă cu autonivelare sau cabină fixă
- Sistem de comandă TimberMatic

H212

- Zona de lucru optimă 100–250 mm, deschiderea maximă a rolerelor de alimentare 440 mm
- Forța de alimentare 20 kN
- Viteza maximă de alimentare 5,4 m/s
- Masa cu sistemul de rotire și articulație 850 kg
- Caracteristici excelente de manipulare a mai multor arbori
- Echipament de tăiere tip ferăstrău SuperCut 100S

IBC

- Intelligent Boom Control a fost dezvoltat de John Deere pentru controlul precis, rapid și facil al brațului
- Introdus pe forwardere în 2013 și pe primele modele de harvestere în 2017
- Diferite moduri de asistență automată pentru descărcarea și încărcarea forwarderelor, în funcție de necesități

Aveți o problemă? Sunați la Lauri Autio

TEXT: RISTO PAKARINEN, FOTOGRAFII: JONAS RATHERMANN

În ultima vreme, Lauri Autio din compania John Deere a stat la birou mai mult decât și-ar fi dorit. Pădurea îl cheamă. La fel și clienții.

Ar fi ușor să-l caracterizăm pe Lauri Autio, expert tehnic de teren al companiei John Deere, ca un fel de supererou, dar el spune că este doar un om care vrea să învețe mai multe și să ajute clienții.

„Sper că atunci când mă duc acasă după ce am vizitat un client, să mă simt ca un erou”, spune el.

Autio este persoana care primește apelul telefonic atunci când apare o problemă cu un harvester sau un forwarder și când este necesară o soluționare competentă a problemelor.

„Rolul meu este unul foarte practic, lucrez cu clienții noștri și cu personalul de service al dealerilor noștri, căutând soluții la problemele lor sau ajutând la montarea unor noi dispozitive.”

Clienți din întreaga lume

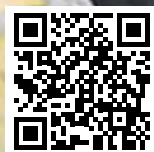
Domeniul de responsabilitate al lui Autio se întinde din Europa până în America Latină și acoperă Germania, Austria, Elveția, Polonia, Republica Cehă, Belgia, Olanda, Regatul Unit, Irlanda, Balcanii și America de Sud. Înainte de izbucnirea pandemiei COVID-19, Autio, cu sediul la Frankfurt, își petrece cea mai mare parte a timpului pe drumuri, traversând Europa și alte zone ale lumii, răspunzând apelurilor clienților. „Nu stăteam prea mult pe acasă, porneam la drum dimineața, mă îndreptam spre pădure sau către un atelier și apoi mă întâlneam cu clientul. Apoi îmi petreceam ziua lucrând la problema lor și speram să o rezolv. Dacă nu, luam notițe și reveneam la ea a doua zi”, explică el.

În aceste zile, Autio își petrece mai mult timp la birou decât pe teren, chiar dacă călătorește în continuare în Germania, unde gândacul european de scoarță de molid ține ocupați proprietarii de păduri și companiile forestiere.

„Tehnologia modernă îmi facilitează sprijinirea clienților noștri chiar și atunci când sunt la birou. Majoritatea utilajelor forestiere de pe teren îmi pot transfera date în ambele sensuri și, desigur, am acumulat suficientă experiență de-a lungul anilor pentru a putea oferi sfaturi și la telefon”, mai spune el.



vizionați întregul videoclip »



www.youtube.com  

O industrie care schimbă jocul

În urmă cu aproape douăzeci de ani, Autio a absolvit un colegiu tehnic cu o specialitate în silvicultură și a obținut un loc de muncă ca operator de harvester. După un timp, a început să caute provocări mai mari și a fost transferat în domeniul sectorului service, în calitate de antreprenor care lucrează în Finlanda și Germania.

„În timp ce căutam o nouă provocare, am avut ocazia să mă alătur echipei de asistență tehnică pentru produsele John Deere. Asta a fost acum șase ani”, spune el. Autio remarcă faptul că, privind înapoi, harvesterele din cariera sa timpurie arată aproape primitiv în comparație cu utilajele de înaltă tehnologie de astăzi.

„Când eram la școală, am lucrat pe harvesterele de la sfârșitul anilor 1990 și, deși acestea

făceau parte din clasa superioară la acea vreme, nu sunt comparabile cu harvesterele moderne de azi. Munca operatorului era, de asemenea, diferită, într-un fel mai simplă. Operatorului nu i se cerea să știe la fel de multe ca astăzi, dar, pe de altă parte, nu exista nici automatizare sau alt sprijin tehnologic”, spune el.

„Îmi place să vin cu soluții la problemele clienților și să aplic tehnologie avansată pentru ei.

Ajung chiar să fac parte din echipa de dezvoltare a produselor noastre, ceea ce îmi oferă satisfacții. Îmi place să cred că pot contribui în mod propriu la dezvoltarea industriei”, spune el.

Și cu siguranță industria avansează rapid.

„Controlul inteligent al brațului (IBC) schimbă jocul.

Hărțile TimberMatic și TimberManager sunt alte exemple ale modului în care automatizarea și datele sunt utilizate în zilele noastre. Aș spune că cele mai mari trei inovații în ceea ce privește forwarderele le-au reprezentat cabina rotativă, IBC și hărțile TimberMatic.”

Calitatea este excelentă

Această curiozitate și dorință de a învăța mai multe au făcut ca Autio să evolueze pe parcursul vieții sale profesionale.

„Trebuie să căutați în mod activ informații și, desigur, avem o echipă excelentă la John Deere, iar discuțiile și comunicările noastre interne mă ajută să fiu la curent cu evoluțiile tehnice. Trebuie doar să îmbrățișezi lucruri noi și să nu te temi de ele”, subliniază Autio.

Ca parte a echipei post vânzări a lui John Deere, Autio se află într-o poziție perfectă pentru a vedea ce se întâmplă în linia întâi a acestei industrii.

„Sarcina noastră este să ne asigurăm că clientul continuă să fie mulțumit de noi. Suntem foarte orientați spre client și sunt foarte mândru că stau în spatele mărcii noastre. Știu că costurile ciclului de viață și calitatea produselor noastre sunt de primă clasă și avem o mulțime de clienți fideli care pot demonstra acest lucru”, adaugă el.

„Pentru mine, nu contează dacă utilajul este vechi sau nou, fac tot posibilul să rezolv problema și ne asigurăm că utilajele continuă să fie productive pe tot parcursul ciclului lor de viață”, concluzionează acesta.

**“Ne asigurăm
că utilajele
continuă să
fie productive
pe parcursul
ciclului lor de
viață.”**



„Dacă privim în perspectiva următorilor 20 sau 30 de ani, există toate motivele pentru a ne aștepta că industria forestieră va rămâne un motor puternic al creșterii financiare.”

Acasă ÎN PĂDURE

Timo Ylänen a fost numit VP Forestry Worldwide în cadrul John Deere din luna august 2020. În noua sa funcție, este responsabil pentru toate afacerile companiei Deere pentru utilajele forestiere și echipamentele Waratah, la nivel global. De asemenea, este membru al echipei de conducere Construction & Forestry. Am vorbit cu Timo pentru a afla cum conduce el John Deere Forestry pentru a aduce valoare clienților din întreaga lume.

TEXT: THOMAS FREUNDLICH FOTOGRAFII: LAURA VESA

Timo Ylänen lucrează cu utilajele forestiere de aproape 30 de ani. Este licențiat în silvicultură și administrarea afacerilor și a fost proprietar de pădure toată viața. „Pădurile sunt un loc foarte real pentru mine, având în vedere că nu doar am lucrat mult timp în industrie, dar mi-am și petrecut timpul în pădure, încă din copilărie”, spune Timo.

Înainte de noua sa desemnare în calitate de VP Worldwide Forestry, Timo a fost responsabil pentru activitatea forestieră a companiei John Deere în Europa. Un accent cheie pentru el îl reprezintă implementarea noii viziuni Smart Industrial a companiei Deere și modelul de operare, într-o echipă globală formată din aproximativ 1.500 de profesioniști din 15 țări.

„Strategia noastră Smart Industrial se concentrează pe sistemele noastre de producție sau pe modul în care putem aduce o valoare maximă clienților noștri, cu produse care sunt mai conectate și mai inteligente ca niciodată”, spune Timo. „În același timp, ne consolidăm multitudinea tehnologică de hardware, software și analize de date, gestionând totodată mai eficient ciclul de viață complet al produselor noastre. Toate acestea sunt modalități de a crește productivitatea și sustenabilitatea operațiunilor clienților noștri.”

Pădurea trece la digital

Din poziția sa la compania Deere, Timo are o privire de ansamblu unică asupra prezentului și viitorului întregii industrii forestiere. Noile soluții digitale sporesc productivitatea operațiunilor forestiere, facilitând în același timp munca zilnică a clienților, făcând-o mai ușoară ca niciodată.

„Soluțiile inteligente, cum ar fi hărțile TimberMatic™ și TimberManager™ ale companiei Deere, fac munca zilnică a operatorilor de utilaje forestiere și a antreprenorilor forestieri mult mai ușoară”, observă Timo. „Cu date precise în timp real, despre operațiunile forestiere, toate părțile interesate au o vizibilitate deplină asupra muncii și pot optimiza pentru a obține eficiență și competitivitate maximă. Este mult mai ușor să dirijați munca pe situl de exploatare atunci când puteți utiliza telefonul inteligent sau tableta pentru a vedea situația - până la poziția fiecăruia și tipul fiecărui buștean individual.”

Timo vede istoria conducerii tehnice a companiei Deere ca pe o platformă excelentă pe care să construiești următoarea generație de soluții inovatoare. „Toate elementele sunt prezente. Ne-am concentrat cu adevărat pe calitatea producției și fiabilitatea utilajelor în ultimii ani și investim puternic în noi tehnologii. Cu soluții forestiere inteligente și analizele de date, putem oferi un avantaj cuantificabil clienților noștri - iar ei sunt capabili să vadă și să verifice imediat rezultatele pentru propria lor afacere. Și, desigur, în cele din urmă, cei mai buni angajați ai noștri sunt cei care fac ca totul să se întâmple.”

Adaptarea la provocări

Criza COVID-19 și incertitudinea financiară globală au adus provocări semnificative în fiecare domeniu al industriei. Începând cu primăvara anului 2020, compania John Deere s-a mișcat rapid pentru a răspunde pandemiei. Sănătatea și siguranța angajaților și a clienților au fost centrale în fiecare moment.

„Bineînțeles că situația a fost dură, dar ne-am adaptat și am făcut câteva mișcări decisive pentru a asigura atât siguranța, cât și funcționarea neîntreruptă a lanțului nostru de aprovizionare”, spune Timo. „Obiectivul nostru este ca venirea zilnică la serviciu, la compania Deere, să fie mai sigură decât mersul la supermarketul local și cred că am reușit cu adevărat acest lucru. În primele luni ale crizei, am avut câteva probleme legate de lanțul de aprovizionare, dar toate acestea au fost rezolvate și acum suntem bine aprovizionați cu materialele și componentele noastre.”

Timo observă că situația cu virusului Corona



“La fiecare decizie luată în cadrul companiei John Deere, începem prin a analiza cum este cel mai bine pentru client.”

a afectat într-o oarecare măsură afacerea companiei Deere, dar portofoliul de comenzi al companiei rămâne unul solid. „În America de Nord, am avut o mică scădere în volumul comenzilor în comparație cu Europa, dar în ultimele luni piața și-a revenit.”

Planificarea unui viitor verde

În anii următori, Timo se așteaptă ca industria forestieră să rămână o piață în continuă creștere activă, în ciuda incertitudinilor pe termen scurt și mediu din economia mondială. Criza COVID-19 și saltul spre digitalizare au accelerat scăderea cererii de hârtie pentru hârtie de ziar, dar piețele pentru cherestea și carton sunt în continuă creștere.

În multe părți ale lumii, produsele forestiere reprezintă o alternativă mai durabilă la materialele de construcție pe bază de oțel și beton. Cererea de celuloză rămâne puternică, pe măsură ce noile produse pe bază de carton câștigă teren pe diferite piețe, iar cartonul înlocuiește din ce în ce mai mult materialele plastice din ambalaje.

„Dacă privim în perspectiva următorilor 20 sau 30 de ani, există toate motivele pentru a ne aștepta ca industria forestieră să rămână un motor puternic al creșterii financiare”, spune Timo. „Silvicultura este, prin definiție, o industrie care operează cu resurse regenerabile, iar sustenabilitatea va crește în importanță doar în deceniile viitoare. În același timp, creșterea nivelului de trai în multe piețe în curs de dezvoltare va continua să stimuleze cererea de materiale de ambalare, hârtie satinată și alte produse pe bază de lemn. Operațiunile companiei John Deere depind de perspectivele industriei forestiere și suntem într-o poziție


excelentă pentru a continua să aducem calea în propria noastră zonă de afaceri.”

Creștem împreună

În munca sa de zi cu zi, Timo găsește cea mai mare inspirație în baza globală de clienți ai companiei Deere. „Proprietarii și operatorii utilajelor forestiere cu care îmi ocup timpul sunt întotdeauna foarte interesanți. Singurul meu regret este că, în funcția mea actuală, nu ajung să mă întâlnesc cu clienții noștri atât de des cât aș vrea. Dar una peste alta, este o muncă pasionantă. Lucrul cu o echipă fantastică, tehnologia de ultimă generație și o afacere solidă la nivel mondial reprezintă o combinație inspiratoare pentru toată lumea din organizația noastră. De asemenea, îmi place foarte mult faptul că în cadrul companiei John Deere am ocazia să fiu într-o un loc de muncă care se bazează pe resurse naturale durabile și regenerabile.”

În ciuda cerințelor slujbei sale, Timo își face însă timp să facă și o parte din munca de gestionare a propriilor păduri. „M-am ocupat de plantarea, sortarea și curățarea pădurii tinere toată viața mea. Pe lângă petrecerea timpului cu familia și prietenii, lucrul în pădure reprezintă una dintre modalitățile mele preferate de relaxare. Și este minunat pentru a mă menține în formă!”

În cele din urmă, munca lui Timo se referă la susținerea nevoilor de afaceri ale clienților. „La fiecare decizie luată în cadrul John Deere, începem prin a analiza cum este cel mai bine pentru client. Ca și companie, credem cu tărie că, dacă realizăm acest lucru în mod constant, prin tot ceea ce facem, atunci succesul va veni și pentru compania noastră.”

A man with short brown hair and glasses is looking towards the camera. He is wearing a grey zip-up jacket over a blue collared shirt and a patterned tie. The jacket has a small green logo on the left chest. He is standing in a factory or industrial setting, with a blurred background showing machinery and lights. The text is overlaid on the right side of the image.

Cererea de celuloză rămâne ridicată, pe măsură ce noile produse pe bază de carton câștigă teren pe diferite piețe, iar cartonul înlocuiește din ce în ce mai mult materialele plastice din ambalaje.”


vizionați întregul videoclip >>



www.youtube.com  



1010G aduce
agilitate în exploatarea
forestieră



Tommi Vepsäläinen se află în cabina modelului 1010G în aproape fiecare seară. Rezidentul din Tohmajärvi a acumulat deja peste 4.000 de ore cu forwarderul.

TEXT ȘI IMAGINI: JASKA POIKONEN

Utilajele companiei de exploatare forestieră Vepsäläinen Metsäkoneyhtiö – un harvester 1170G și un forwarder 1010G - sunt în plină desfășurare în Tohmajärvi, în regiunea Carelia de Nord din Finlanda. Peisajul forestier din Tohmajärvi este maiestuos și accidentat.

1010G preia buștenii, tăiați abil de harvester, îi încarcă în spațiul de încărcare și manevrează fără niciun efort întreaga încărcătură din pădure pentru a o transporta în zona de depozitare. Utilajul are o capacitate de încărcare de 11 tone și transportă aproximativ 10.000 kg de bușteni.

Astăzi, Tommi și vărul său sunt în pădure în același timp. Tommi lucrează de obicei seara și noaptea, iar Jarmo lucrează ziua. Utilajele companiei Vepsäläinen funcționează astfel aproape în permanență.

„În această fâșie îngustă de pădure, e posibil să vezi un urs sau un lup din cabină. Cu siguranță este o priveliște uimitoare noaptea”, spune Tommi.

Treaba bine făcută reprezintă avantajul competitiv al micii companii.

Părintele familiei, Kyösti Vepsäläinen, l-a adus pe fiul lui Tommi, liro, să urmărească lucrările de tăiere. Kyösti a înființat compania împreună cu frații săi, Teuvo și Keijo, în urmă cu aproape 50 de ani: aceștia exploatează pădurea din 1974.

Istoria celor două companii, Vepsäläinen și John Deere, începe încă din timpul operațiunilor când funcționau utilajele Lokomo și Timberjack, predecesoarele utilajelor John Deere. Astăzi operează trei utilaje: două harvestere și un forwarder. Cea mai mare parte a lucrărilor pe care o face cei din compania Vepsäläinen este reprezentată de rădări.

„Am încercat să ne menținem pe noi și pe alți 1 sau 2 oameni angajați și am reușit să facem acest lucru”, spune Tommi. O companie mică nu concurează cu volumul sau prețul; cheia este reprezentată de o manoperă bună și un client mulțumit.

„Lucrarea trebuie făcută bine, astfel încât proprietarii de păduri să vă solicite să vă întoarceți. Pentru noi este o chestiune de mândrie și o sursă de trai.”

Soluționarea provocărilor prin expertiză și utilaje adecvate

Cele mai distincte provocări actuale pentru exploatarea forestieră sunt schimbările din sezonul de iarnă. Nu ne mai putem baza pe o iarnă rece, cu pământul înghețat - nici măcar în estul Finlandei. Tommi observă că au existat mai multe ierni proaste la rând.

În iernile blânde, drumurile forestiere nu îngheață și este dificil să ajungi la standurile mociroase. După cum spune Tommi, devine o luptă cu noroiul. Adesea, iarna este cea mai aglomerată perioadă pentru operatorii forestieri.

„Utilajele trebuie să fie suficient de mici și suficient de ușoare pentru noi, astfel încât să putem rămâne în afaceri indiferent de condițiile de iarnă.”

Șenile portante din față și din spate ale utilajului 1010G Vepsäläinen ajută la depășirea provocărilor tipice de exploatare forestieră în pădurile noroioase - capacitatea portantă redusă și afundarea. Au fost folosite și în această vară pentru a crea linii de șanțuri prin mocirlă.

„Cu siguranță a dispărut o bună parte din noroi, dar alunecă. A fost singura cale.”

Harvesterul și forwarderul formează o echipă bună

Utilajele companiei Vepsäläinen, 1170G și 1010G, sunt ambele cu 8 roți. Tommi spune că acest lucru are mari avantaje atunci când lucrează în tandem.

Atunci când un harvester cu 8 roți se deplasează în față, diferența față de un utilaj cu 6 roți este că roțile din spate nu lasă urme inutile unde apa s-ar putea colecta în terenul moale.

„Suprafața rămâne relativ netedă, așa că buștenii pot fi colectați cu acest forwarder cu șasiu lung, fără a lăsa urme adânci”, spune Tommi.

Un teren denivelat necesită un utilaj agil

Când Tommi enumeră cele mai importante caracteristici ale utilajului 1010G pentru propriile sale lucrări, se disting cu ușurință câteva caracteristici: greutatea scăzută a utilajului, manevrabilitatea bună pe terenuri dificile și agilitatea acestuia.

Greutatea redusă a utilajului 1010G înseamnă o presiune scăzută la sol și capacitatea de a lucra chiar și în condiții mai dificile. 1010G cu 8 roți cântărește 16.600 kg. Greutatea celei mai ușoare versiuni - cu opt roți mai mici - este de doar 14.700 kg.

O gardă la sol bună, combinată cu consola scurtă frontală a șasiului, este ideală pentru a face utilajul ușor manevrabil pe terenuri difi-

„Cu IBC, operatorul este mai puțin stresat. Brațul se mișcă ca un vis.”

cile, cum ar fi zonele stâncoase.

„Nu se înclină înainte și înapoi prin pădure. Roțile mari nu lovesc fiecare denivelare din pământ. Trecerea peste butuci și pietre este lină, iar utilajul are abilitate la urcare”, rezumă Tommi.

Ampatamentul scurt contribuie la agilitate. Micșorează raza de virare. Deci nu e nevoie de suprafețe mari de intersecție, de șase metri; cei patru metri sunt suficienți. Opțiunile ampatamentului pentru 1010G pot fi de 4400 mm, 4800 mm sau 5200 mm.

IBC reduce stresul operatorului, iar hărțile TimberMatic aduc un spor de eficiență

Utilajele Vepsäläinen utilizează, de asemenea, Controlul inteligent al brațului (IBC), o opțiune disponibilă cu brațul CF5. Potrivit lui Tommi, acesta ușurează semnificativ munca și reduce stresul, pentru alte operațiuni.

„Cu IBC, operatorul este mai puțin stresat. Vă puteți gândi la alte lucruri, în afară de mișcările brațului. Brațul se mișcă ca un vis.”





Tommi demonstrează precizia brațului folosind greiferul pentru a ridica o rădăcină ce a rămas blocată în drum. Cu o precizie centimetrică. Software-ul pentru hărți reprezintă, de asemenea, o parte esențială a muncii pentru cei de la Vepsäläinens.

„Răirile reprezintă 95% din munca noastră. Când harta vă arată rutele de exploatare prestabilite, nu mai există rătăcirii inutile. Și indică, de asemenea, volumul buștenilor.”

Tommi nu ar mai lua un utilaj fără cabina rotativă cu autonivelare. Pe terenuri cu denivelări, reduce tensiunea în coloana vertebrală și îmbunătățește semnificativ confortul operatorului.

Service și utilaje fiabile

Vepsäläisen Metsäkoneyhtiö a fost un client al companiei John Deere încă de la început. Tommi spune că apreciază întreținerea ușoară, disponibilitatea rapidă a pieselor de schimb și accesibilitatea.

„Puteți obține piesele de schimb de la doar 60 de kilometri distanță; unele sunt trimise prin service-ul local, până la ușa din față. În plus, de-a lungul anilor mai aveți nevoie și lucruri minore, deci uneori puteți chiar să faceți service-ul de bază pe cont propriu”, spune Tommi.

În baza experienței lui Tommi, oamenii companiei John Deere sunt foarte ușor accesibili.

De exemplu, puteți primi răspunsul la o întrebare chiar în aceeași seară, prin WhatsApp.

Și, desigur, principalul motiv al satisfacției este că utilajele s-au dovedit a fi fiabile - deceniu după deceniu.

„De ce să schimbi ceva când acel ceva e bun.”



Iiro, fiul lui Tommi, împreună cu bunicul său, Kyösti Vepsäläinen, vizitează locul de exploatare.

Noile geamuri din policarbonat RENCRAFT® Super Hard Coat (ECE 43R LEVEL L) sunt acum caracteristici standard pe utilajele forestiere John Deere și îndeplinesc standardul ISO21876, care a intrat în vigoare în septembrie 2020.

Noile geamuri rezistă mai bine la uzura exterioară. Rezistența la zgârieturi a geamurilor și capacitatea de a rezista substanțelor chimice și soluțiilor de curățare sunt semnificativ îmbunătățite. În plus, geamul din față al cabinei rotative și geamul din spate al cabinei fixe ale forwarderului sunt acum cu aproape 50% mai groase decât înainte. Materialul mai gros oferă o izolare fonică mai bună, făcând astfel din cabină un mediu de lucru și mai liniștit.

„Schimbarea materialului pentru geamuri nu are impact asupra costurilor pentru clienți,”

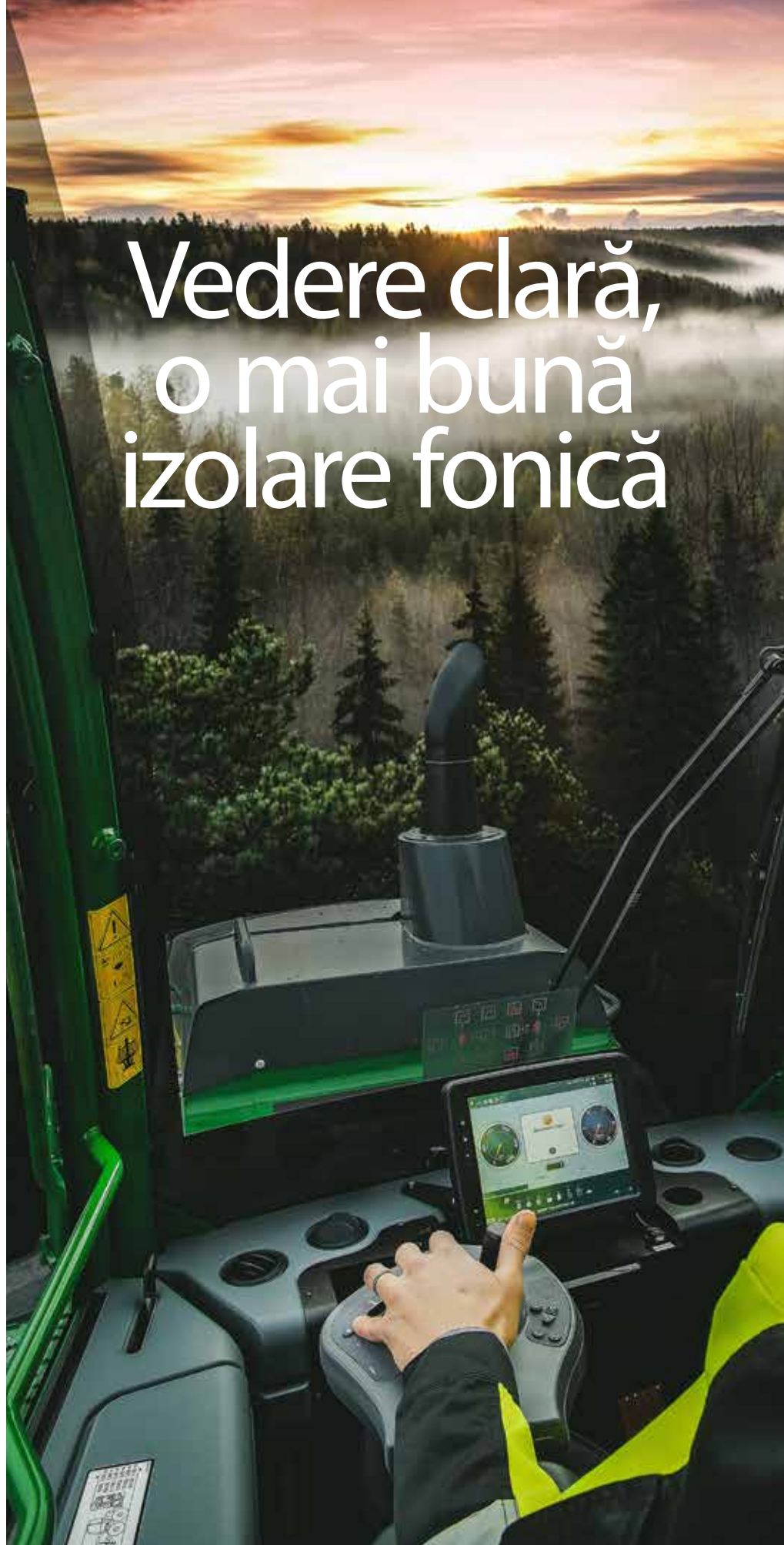
Niko Solopuro, Director de Marketing de Produs, Forwardere & Automatizare



Calitatea optică a noilor geamuri este excelentă. Noua acoperire durabilă se realizează deja din timpul procesului de fabricație, eliminând necesitatea unei acoperiri separate care provoacă unele distorsiuni minore.

„Schimbarea materialului pentru geamuri nu are impact asupra costurilor pentru clienți. Geamurile pot fi, de asemenea, adaptate la toate cele mai noi modele care au cabine rotative și de nivelare sau fixe”, explică Niko Solopuro, Director de Marketing de Produs, Forwardere & Automatizare. ■

Vedere clară, o mai bună izolare fonică



Contractul de service

aduce beneficii pe termen lung pentru
compania forestieră irlandeză

TEXT: PAUL GOLDEN, FOTOGRAFII: JOHN DEERE

Într-o industrie în care disponibilitatea utilajelor este primordială și întreținerea lor trebuie planificată cu atenție, contractul de service al companiei John Deere îi oferă companiei PM Processing un avantaj competitiv.

Cu sediul în Enniskillen, în Irlanda de Nord, PM Processing este o companie de exploatare forestieră de familie, cu servicii complete, care oferă servicii forestiere complete, din pădure până în fabrică, în toată Irlanda. Compania a fost fondată în 1989 de Pat McManus, care acum conduce afacerea cu fiii săi, Martin și Paul și fiica Patricia.

Compania deține trei harvestere John Deere - două 1470G și un 1470E - și trei forwardere, 1510G, un 1510E, și un 1210E.

„Am utilizat și alte mărci, dar John Deere își îmbunătățește constant utilajele, acesta fiind unul dintre motivele pentru care am cumpărat cinci în ultimii șase ani”, spune McManus. „În plus, nivelul serviciilor furnizate de toate elementele echipei John Deere, de la vânzări și piese de schimb, până la tehnicienii de service și departamentul de contabilitate este unul excelent.”

Raportul calitate-preț

PM Processing a încheiat contractul de service TimberCare™ pentru toate utilajele sale și McManus spune că oferă o calitate extraordinară pentru prețul plătit, precum și că se asigură că defecțiunile majore și defecțiunile costisitoare sunt minimizate prin întreținerea proactivă.

„Fiabilitatea, disponibilitatea pieselor de schimb și service-ul sunt factorii cheie pentru noi atunci când decidem să cumpărăm un utilaj și TimberCare înseamnă că nu trebuie să ne facem



griji cu privire la plăți ascunse sau costurile neașteptate”, spune el.

„Serviciile sunt efectuate la fața locului, iar procesul de comandă al pieselor de schimb este foarte eficient. Dacă comandăm o piesă de la compania John Deere Forestry din Wicklow [Irlanda], aceasta este disponibilă, chiar a doua zi, din depozitul nostru local de curierat, ceea ce scade foarte mult timpul de nefuncționare. Compa-

nia oferă, de asemenea, consiliere excepțională privind defecțiunile și asistență pentru depanare prin telefon.”

O relație excelentă

Beneficiile contractului de service pot fi apreciate pe toată durata de viață a utilajelor.

PM Processing intenționează să-și modernizeze cel mai vechi harvester - care se apropie de 19.000 de ore de funcționare - anul viitor, iar McManus atribuie valoarea sa mare reziduală ca rezultat al întreținerii de care a avut parte.

„Este o plăcere să lucrez cu utilajele John Deere”, adaugă el. „Utilajele au toate caracteristicile necesare pentru a se asigura că operatorul poate lucra cât mai confortabil și, prin urmare, cât mai eficient posibil. Am dezvoltat o relație excelentă de-a lungul a peste două decenii și așteptăm cu nerăbdare viitoarele inovații pe care compania John Deere le va aduce industriei.” ■





MULTILATERAL H424

cap de recoltare

H424 date tehnice

Masa: 1100 kg

Diametru de tăiere: 620 mm

Deschidere maximă a roților de alimentare: 640 mm

Viteza maximă de alimentare: 4,3–5,3 m/s

Forța de alimentare: 27 kN

Utilaje de bază: 1070G, 1170G, 1270G



Capul de recoltare dispune de un cuplu mare și alimentarea cu bușteni se face în mod constant și cu forță.
– Teemu Suvela

Tapiolan Kone Oy a avut doi operatori care au testat noul cap de recoltare H424, atât pentru răriri, cât și pe siturile de regenerare. Operatorul experimentat, cu 30 de ani de experiență în industrie a fost, de asemenea, impresionat de redirectionarea furtunurilor.

TEXT: MARIA LATOKARTANO, FOTOGRAFII: KARI MERIKANTO

Furtunurile au reprezentat primul lucru al capului de recoltare H424 care i-au atras atenția lui Teemu Suvela. Fuseseră redirecționate într-un mod diferit, în comparație cu H414, pe care Suvela îl folosisese înainte.

„La prima vedere, capul de recoltare al harvesterului are un design îmbunătățit în comparație cu predecesorul său. Cu noua rutare, părea că durabilitatea furtunurilor nu ar trebui să mai reprezinte o problemă”, spune Teemu Suvela.

Tapiolan Kone Oy, care exploatează pădurile în regiunile Savo de Nord și de Sud, a încercat în luna octombrie, capul de recoltare H424 de ultimă oră al companiei John Deere. Alături de Teemu Suvela, Mika Suvela a lucrat și el cu capul harvesterului. De-a lungul carierei sale, are experiență cu 15 capete diferite ale harvesterelor John Deere.

„Există, de obicei, o caracteristică a capului de recoltare care începe să te enerveze. Nu a fost nimic enervant la H424”, spune Mika Suvela.

Mika Suvela spune că inițial i-a stârnit interesul pentru H424, în mod special, reproiectarea traseului furtunului.

„Cineva mi-a trimis o poză cu capul harvesterului și a trebuit să măresc rezoluția pentru a vedea cum sunt furtunurile. Acum sunt așa cum ar trebui să fie.”

Ideal pentru standurile de regenerare

Compania John Deere a pus pe piață capul de recoltat H424 în toamna anului 2020. Ideal pentru rărirea târzie și standurile de regenerare, capul de recoltat îl înlocuiește pe predecesorul său, H414. În comparație cu predecesorul său, H424 are un unghi de înclinare mai mare spre spate și o nouă plasare a cuțitelor de degajare din spate. Aceste modificări facilitează lucrul pe pante și la manipularea trunchiurilor străambe. În plus, amplasarea cuțitelor de degajare îmbunătățește precizia cuțitului de marcarea a culorilor.

Teemu și Mika Suvela au testat capul harvesterului în ambele standuri de regenerare și răriri, iar experiențele au fost unele pozitive.

„Capul de recoltare are un cuplu ridicat și poate alimenta trunchiurile în mod constant și cu forță. Uneori, problema cu capul de recoltat este că vrea să se încline, mai ales atunci când alimentează trunchiuri mari, ceea ce face ca rola de măsurare să se rotească în gol și să intervină asupra acurateții tăierii. Lucrarea este mai precisă cu H424”, apreciază Teemu Suvela.

Mika Suvela observă că cuplul capului de recoltat este puternic, în special în standurile de regenerare cu arbori mari.

„Într-o pădure de molizi de 600 de litri, am produs cu 10 metri cubi mai mult într-o oră cu H424 decât cu H413”, spune Mika Suvela.

Înlocuirea lanțului este mai ușoară

Capul H424 este echipat cu noua unitate de tăiere SuperCut 100S. Unitatea de tensionare a lanțului de ultimă generație a unității de tăiere, tensionarea automată a lanțului și blocarea mecanică a barei îi

conferă o eficiență și fiabilitate suplimentare. „Bara lungă îi reduce vibrația și este mai ușor să înlocuiești lanțul, deoarece bara nu mai trebuie împinsă în arc”, explică Mika Suvela. Proiectantul a luat în considerare și întreținerea capului de recoltare, care este una convenabilă și ușor de realizat, fără schimbarea poziției.

Intrigat de „marca Deere”

Proprietarul companiei Tapiolan Kone, Jarmo Suvela, răspunde la telefon undeva în regiunea Suonenjoki. El intenționează să vină pe situl Kerkonkoski pentru al urmări pe fiul său Teemu procesând jurnalele cu H424, dar a existat o schimbare de planuri atunci când patru

utilaje ale companiei trebuiau să fie rapid mutate pe noile situri de lucru.

Jarmo Suvela spune că se gândeste de mult să cumpere un nou harvester.

„Am vrut să încerc marca Deere, așa că am

întrebat dacă ar exista o astfel de posibilitate.”

Herkko Saukkomaa, directorul de vânzări pentru Finlanda Centrală al companiei John Deere din district, a organizat rapid testarea harvesterului 1170G cu capul de recoltare H424.

„Zona noastră de operare s-a extins din vară; noua zonă implică rădăcirea și tăierea la ras a unor parcele. Va fi interesant să vedem cum se descurcă noul cap de recoltare în cazul buștenilor mai mari.”

Industria forestieră este ciclică și se caracterizează prin suișuri și coborâșuri succesive. Creșterile și scăderile se reflectă prin volume variate de exploatare, de asemenea, prin recoltarea buștenilor, astfel încât noile investiții trebuie planificate cu atenție. Jarmo Suvela apreciază service-ul de încredere al companiei John Deere. „Avem un contract de service cu compania John Deere Forestry, iar tehnicianul de service este foarte receptiv și ne oferă sfaturi bune.”

H424 este „un performer excelent”

În aceste zile, în calitate de director al Tapiolan Kone, Jarmo Suvela mai are rareori timp să treacă la operarea unui harvester. În ceea ce privește capul H424, spune că are încredere în evaluările lui Teemu și Mika Suvela.

Deci, ce părere au avut despre capul H424?

„H424 este un cap robust de recoltare, ideal pentru harvesterelor de dimensiuni medii și mai mari. Personal, am putut vedea cum ceea ce rezulta din capului harvesterului este îmbunătățită, în cazul harvesterului 1270G”, apreciază Teemu Suvela.

Mika Suvela, care lucrează în exploatarea forestieră de 30 de ani, doar cu utilaje John Deere, oferă o evaluare clară: H424 este „un performer excelent”.

„H424 este un cap de recoltare bun, atât pentru un contractor cu un singur utilaj, cât și pentru cei a căror exploatare înclină mai mult spre tăierile de regenerare.”

„Va fi interesant să vedem cum funcționează noul cap de recoltare pe bușteni mai mari.”
— Herkko Saukkomaa

Tapiolan Kone Oy

Înființare: Tapiolan Kone Oy a fost înființată în 1977 de bunicul lui Teemu Suvela, Jouko Suvela. Jouko Suvela începu exploatarea forestieră la sfârșitul anilor 1960.

Angajați: În jur de 15 persoane.

Flota de utilaje: 4 harvestere și 5 forwardere.

Brandul John Deere: harvestere 1170G și 1170E, forwardere 1510E, 1210E și 1110E.

Zona de operare: Compania exploatează lemnul în regiunea Savo de Nord și de Sud.

Recolta anuală: 250,000-300,000 m³.



RH Techniek livrează un utilaj John Deere 1110G către compania Meulendijks. De la stânga: Renzo Hebbink, Ronnie Schepens, Hugo Akkermans, Antoon Meulendijks și Mathijs Meulendijks.

Hencon Forestry investește în service-ul pentru clienți

Hencon Forestry a angajat cinci noi specialiști în atelierul său, aducând numărul total al tehnicienilor de service la zece. În plus, au fost recrutați un Director de Piese de Schimb și un asociat pentru Asistența Tehnică.

În primul rând, compania Hencon Forestry este un partener pentru clienții săi. „Suntem prezenți pentru clienții noștri și după o achiziție de utilaje. Evident, cumpărarea și vânzarea utilajului potrivit, de înaltă calitate, care îndeplinește aplicațiile specifice ale cli-

enților noștri, este importantă, dar un service bun este esențial, deoarece orice perioade de nefuncționare care opresc operațiunile sunt întotdeauna cu costuri foarte mari”, explică Dirk-Jan Winkelhorst, director general al companiei Hencon Forestry.

Acest lucru le va permite celor de la Hencon Forestry să continue să furnizeze clienților lor internaționali AXSEL, precum și clienților John Deere Forestry din Olanda și din anumite zone din Germania, același service pentru care compania Hencon Forestry este recunoscută.

"Colaborare strânsă cu RH Techniek"

O altă evoluție pozitivă o reprezintă colaborarea mai strânsă cu compania RH Tech-

niek (cunoscută anterior ca Van de Gevel) din Maarheeze. Proprietarii Ronnie Schepens și Hugo Akkermans au înființat o companie extrem de modernă, cu un nou nume și o nouă locație.

În ultimii trei ani, RH Techniek a fost un sub-dealer oficial al utilajelor forestiere John Deere sub pavilionul/protecția companiei Hencon Forestry.

RH Techniek servisează utilaje forestiere John Deere, în timp ce Hencon Forest rămâne însărcinată cu vânzarea utilajelor forestiere John Deere, oferind și asistență tehnică în acest domeniu. ■

Noul dealer din Danemarca

John Deere Forestry este mândru să-i prezinte pe cei din compania Skovteknik DK, ca noul dealer autorizat în Danemarca.

Compania Skovteknik DK, situată în Frederikshavn, Danemarca, este vânzător și furnizor service pentru John Deere Forestry AB din Suedia, încă din 2002.

În octombrie 2020, Skovteknik DK a devenit dealer independent pentru utilajele forestiere John Deere din Danemarca.

Skovteknik DK dispune de un service pentru clienți, cu piese de schimb și locații de întreținere a utilajelor în Fredrikshavn, Vinderup și Randers. În plus, Skovteknik DK are un furnizor de service în Sorø. „Locațiile noastre de service pentru clienți sunt bine poziționate pentru a servi clienții noștri danezi. Iar

personalul nostru profesionist și cu experiență servisează utilajele forestiere John Deere ale clienților noștri de aproape 20 de ani. Acest lucru ne-a adus o cotă de piață solidă în Danemarca”, explică CEO-ul și proprietarul companiei, Claus Kammer.

„Skovteknik DK are o reputație excelentă pentru piesele de schimb și asistența tehnică de înaltă calitate dovedită pentru clienții lor de utilaje forestiere. Desemnarea companiei Skovteknik ca dealer autorizat în Danemarca face parte din strategia noastră de creștere”, concluzionează Alexander Erbe, Director Teritorial de Vânzări, John Deere Forestry Oy. ■



JOHN DEERE

John Deere non-stop

Tommi Vepsäläinen lucrează atât seara cât și noaptea - utilajele funcționează aproape 24 de ore.

Vedeți articolul complet de la pagina 14.

